

Comment faciliter l'intégration des Travailleurs Indépendants Handicapés (TIH) dans les clauses sociales des marchés publics ?



Introduction



Les caractéristiques des TIH :

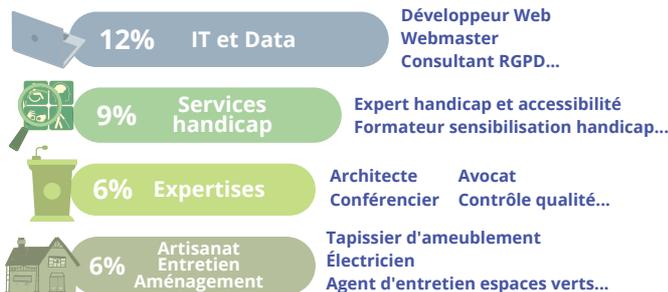
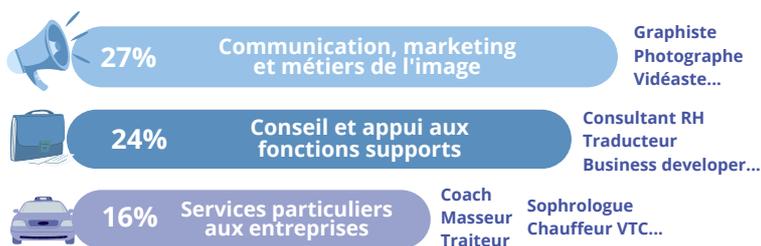
- 8% des bénéficiaires de l'obligation de l'emploi
- 75 000 personnes en France
- + de 800 référencés sur Linklusion



Majoritairement **diplômés du supérieur**

Majoritairement en **micro-entreprise**

Métiers relevant de la prestation intellectuelle comme les travailleurs indépendants



Depuis fin 2022, bénéficiaires des clauses sociales d'insertion et mentionnés dans le Guide sur les aspects sociaux de la commande publique (GASC)

1

Contexte, historique et rôles de Linklusion et de l'association h'up entrepreneurs



2

Les enjeux de l'intégration des TIH

Comment adapter un marché aux TIH ?



Pour que les TIH, majoritairement en micro entreprise, candidatent à un marché public, il est conseillé de **réduire la taille des marchés ou des lots** afin de privilégier le gré-à-gré ou les marchés à procédures adaptés

Les appels d'offres auxquels les TIH de Linklusion ont répondu les 3 dernières années :

- Principalement **<100k€** et surtout **<50k€**
- Avantages pour les **marchés locaux** comme les mairies

Il est également conseillé de dédier environ **4% - 5% des heures générées par le marché public aux clauses sociales** dans le cadre de **prestations intellectuelles**



Les questions à se poser avant de réserver un marché pour les TIH

La typologie de métiers

Dans certains domaines spécifiques de la prestation intellectuelle avec facilité de staffing (Ex : chefs de projets dans le numérique, la communication, l'événementiel...).



Flexibilité dans les modalités d'exécution de la mission

- 🔗 Distanciel / présentiel
- 🔗 Temps plein / Temps partiel

La taille du marché



Comment accompagner un TIH dans la mission ?

- 🔗 Lui demander ses besoins spécifiques (ce dont le TIH a besoin pour mener à bien sa mission en prenant en compte sa situation de handicap, ex : équipement, déplacement...) avant la mission et se réassurer pendant la mission que le handicap n'est pas un frein
- 🔗 Possibilité d'avoir recours à une entreprise d'insertion par le travail indépendant (EITI) comme le programme d'accompagnement TIH Booster de Linklusion pour accompagner les TIH dans leur mission comme assistance à maîtrise d'ouvrage

3

Comment sourcer des TIH pour répondre aux clauses sociales des marchés publics ?

Qui sont les acteurs ?



Linklusion : La plateforme spécialiste des Travailleurs Indépendants en situation de handicap



Les plateformes d'intermédiation de Travailleurs Indépendants comme **Malt**

Quelle méthodologie ?

En amont de la mission :

- 🔗 Sélectionner un TIH avant tout sur ses compétences
- 🔗 S'assurer que les besoins spécifiques ont été abordés (Ex: modalités)

Pendant la mission :

- 🔗 L'exécution se déroule comme pour tout travailleur indépendant
- 🔗 Mettre en place des points de suivi afin d'aborder le déroulé de la mission, la situation de handicap si pertinent...

En aval de la mission :

- 🔗 En cas d'obligation d'emploi des travailleurs handicapés (OETH) récupérer le certificat de coût de main d'œuvre
- 🔗 Ou remplir le reporting des clauses sociales d'insertion

4 2023 : Illustration des premières missions signées dans le cadre des clauses sociales

Mission n°1 : Impact du handicap sur l'activité

Expertise métier : Audit et formation en accessibilité numérique

Handicap : Sensoriel

Facilitation :

- 1 Analyse des besoins liés au handicap (Ex : aménagement de poste de travail)
- 2 Coaching sur le discours à adopter à propos du handicap
- 3 Bilan sur les rendez-vous clients

Secteur d'activité : service numérique

Taille de l'entreprise : environ 800 ETP

Mission n°2 : Pas d'impact du handicap sur l'activité

Expertise métier : Développeur FullStack

Handicap : Invisible

Facilitation : Aucune

Secteur d'activité : entreprise ferroviaire

Taille de l'entreprise : plus de 3000 ETP

Une question ?
Contactez-nous !



contact@linklusion.fr